

## Mitglieder der Kommission für Makler und Mehrfachagenten

Andreas Vollmer, Bielefeld, Vorsitz  
 Holm Dömel, Freiberg  
 Volker Fink, Karlsruhe  
 Christian von Göler, Düsseldorf  
 Markus Heller, Ibbenbüren  
 Lorenz Leisching, Marktoberdorf

Stefan Liebig, Frankfurt am Main  
 Dirk Pickhardt, Gütersloh  
 Dr. Svenja Richartz, Hamburg  
 Angelika Römhild, Bonn, Geschäftsführung  
 Niels Weinhold, Hamburg



## Hilfe beim Neuanfang für Makler

Die STATUS-GmbH bezeichnet sich gern als „Maklergeburtshelfer“. Wir wollten Näheres erfahren, daher führte die VersVerm-Redaktion ein kurzes Interview mit Michael Bade, Geschäftsführer von STATUS.

*VersVerm: Könnten Sie Ihr Geschäftskonzept kurz skizzieren?*

Michael Bade: Aktuell stellt man fest, dass die Zahl der Versicherungsmakler im Vermittlerregister zunimmt. „Will mich als Makler registrieren und benötige Hilfe“ – so oder ähnlich lauten die Wünsche von typischen Kunden der STATUS GmbH. Das Regensburger Unternehmen unterstützt werdende und neu registrierte Versicherungsmakler. Wir helfen beim Neuanfang und darüber hinaus.

*VersVerm: Was kennzeichnet Ihr Unternehmen im Besonderen?*

Michael Bade: STATUS GmbH zählt zu den 100 am stärksten wachsenden Unternehmen Deutschlands. In dem Sonderheft FOCUS-BUSINESS „Wachstumschampions 2019“ ist die STATUS GmbH durch ihre erfolgreiche Arbeit im Ranking gelistet. Dies ist nicht zuletzt darauf zurückzuführen, dass die STATUS GmbH mit ihrem Team Back Office Leistungen in den Sparten Privat-Sach, Gewerbe-Sach und KFZ sowie die jeweiligen Vergleichsrechner anbietet. Zu diesen wesentlichen Leistungen zählt auch die persönliche Betreuung vor Ort durch den regionalen Außendienst. Gerade für neue Makler ist eine professionelle Unterstützung notwendig. Meist haben die Vermittler aus der Vergangenheit nur einen Produktpartner und müssen sich schnell auf bis zu über 70 neue Produktpartner, nur im Bereich Komposit, einstellen. Hier ist ein Helfer unentbehrlich.

*VersVerm: Was planen Sie für die nahe Zukunft?*

Michael Bade: Die Digitalisierung wird ein immer wichtigerer Faktor in der Versicherungsbranche. Moderne Kundenverwaltungsprogramme unterstützen auch den Makler bei der Neukundengewinnung und ermöglichen dadurch eine gute Umsatzsteigerung. Am Markt wird dazu eine Vielfalt von Verwaltungsprogrammen angeboten. Die STATUS unterstützt auch bei der Auswahl einer passenden Gesamtlösung. Durch die Direktanbindungen der Makler an die Versicherer hebt sich der Maklerverband von seinen Mitbewerbern ab und bietet dadurch jedem Kooperationspartner eine rechtssichere Kontrolle über seinen Bestand. Anfang 2019 wird das bestehende Dienstleistungsangebot noch erweitert. Neueste Geschäftsfelder der STATUS werden dann die Sparten Leben und Kranken mit den dazugehörigen Vergleichsrechnern und dem Back Office Support. Zusätzlich werden die aktuell acht STATUS-Regionalbetreuer im Laufe des Jahres auf zehn erhöht, um eine optimale Betreuung bundesweit zu gewährleisten. Am 1. März 2019 findet in der Continental Arena Regensburg die alljährliche Jahresauftaktveranstaltung der STATUS GmbH statt und man kann sich einen Eindruck der Dienstleistungen des Unternehmens machen. Alleine im Messebereich sind mehr als 30 Aussteller aus der Versicherungsbranche vertreten. Das Rahmenprogramm mit Vorträgen rundet die Veranstaltung ab. Wir freuen uns über Anmeldungen unter: [www.statusgmbh.de/jat2019](http://www.statusgmbh.de/jat2019).

*VersVerm:*

*Vielen Dank für Ihre Ausführungen Herr Bade. «*